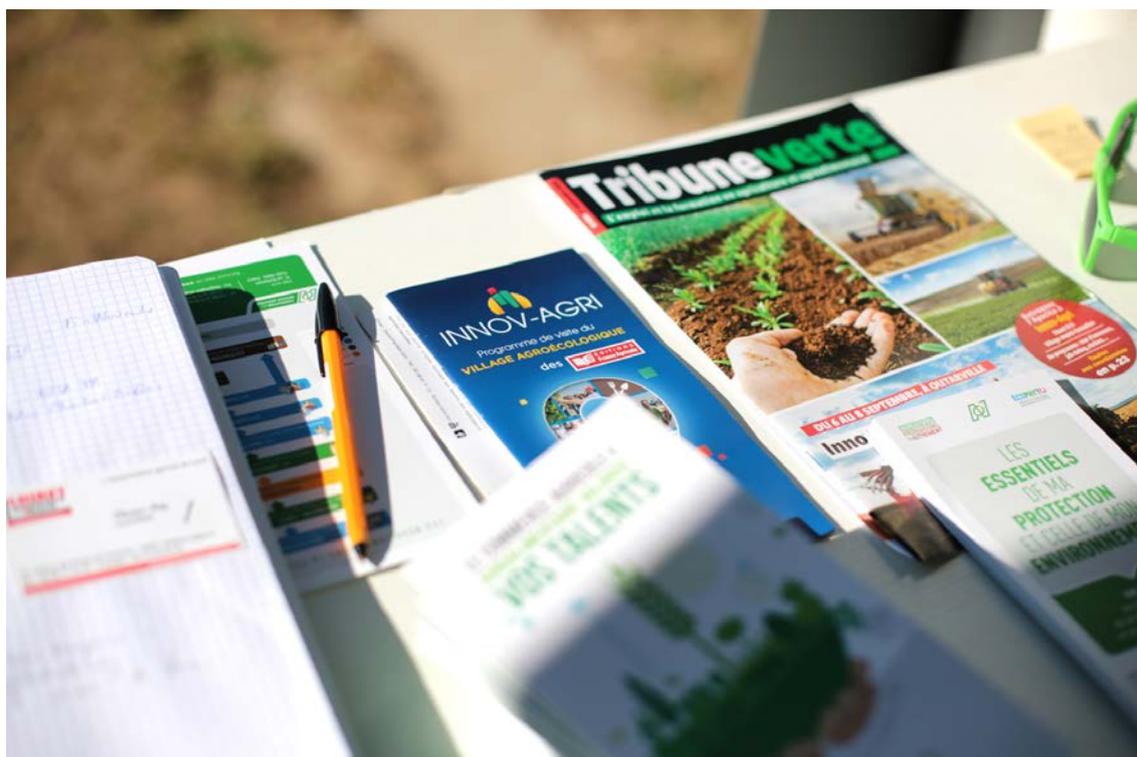


Le Négoce Agricole sera présent à InnovAgri, le 5 et 6 septembre

Des négociants agricoles sont attendus à InnovAgri, événement en plein champ historique, afin de rencontrer les agriculteurs présents et plus généralement les acteurs de la filière agroéquipement. Direction Outarville (Loiret) le 4, 5,6 septembre 2018.



Accompagner les agriculteurs dans le cadre du Contrat de Solutions (CDS)

Initié fin 2017, le **Contrat de Solutions** propose des pistes d'évolutions dans la réduction "de l'utilisation, des risques et des impacts des produits phytosanitaires en France". La Fédération du Négoce Agricole (FNA) fait partie des 34 organisations engagées dans cette démarche collaborative innovante tournée vers l'agro-écologie.

Afin de mettre en pratique ces solutions et d'accompagner les exploitants agricoles dans ce nouveau défi, des **négociants agricoles seront présents sur le stand Contrat de Solutions (CDS) à InnovAgri**, tenu par la **FNSEA**, et conseilleront les agriculteurs dans l'appropriation de la démarche sur le terrain (présentations, démonstrations, fiches).

Parmi les solutions proposées dans le cadre du Contrat de Solutions, on peut entre autres mentionner le biocontrôle, les pratiques agronomiques ou l'innovation variétale.

Les ETS PISSIER et les ETS VILLEMONT assureront respectivement une permanence mercredi 5 septembre toute la journée et jeudi 6 septembre toute la journée également.

Poursuivre les échanges avec les acteurs agricoles

D'autre part, une délégation de 8 jeunes dirigeants, dans le cadre du Club Jeunes Négociants organisé par **Négoce Expansion**, passeront la journée du jeudi 6 septembre à InnovAgri pour rencontrer les acteurs agricoles en présence et renforcer leur lien avec le terrain. Ils seront notamment attendus sur le stand des Jeunes Agriculteurs (JA), des Jeunes Distributeurs Machinistes (Sedima) et le village emploi - APECITA.

A propos de la FNA

La Fédération du Négoce Agricole (FNA) regroupe 400 entreprises du négoce agricole. Proximité, diversité et compétence sont les maîtres-mots du métier de négociant agricole. Parmi ses multiples facettes, la collecte, le stockage et la commercialisation des grains font partie de ses prérogatives. Présentes sur tout le territoire national, les entreprises du négoce agricole collectent les grains produits par 300 000 clients agriculteurs. Elles proposent des solutions pour sécuriser le revenu des agriculteurs dans un objectif de multi-performances de l'agriculture.

CONTACT PRESSE

Marie-Béatrice GARREAUD DE MAINVILLIERS | Responsable communication FNA | mbgarreaud@negoce-village.com | Tél : +33 (0)1 44 76 90 40